

Die Becker Avionics GmbH ist ein mittelständisches Unternehmen der Avionik-Branche und kann auf eine 60-jährige, erfolgreiche Historie zurück blicken.

An unserem Standort in Rheinmünster, Baden-Airpark, entwickeln und fertigen wir hochwertige Kommunikations- und Navigationsgeräte für die Luftfahrt und beliefern Kunden weltweit.

Wir bauen unser Vertriebsteam aus und suchen engagierte und dynamische

Vertriebsmitarbeiter (w/m)

Ihre Aufgaben

- Verkauf unserer Kommunikations- und Navigationsgeräte für die allgemeine Luftfahrt (General Aviation)
- Systematische Neukundengewinnung und Erarbeitung weiterer Absatz- und Anwendungsmöglichkeiten
- Teilnahme an Messen
- Erarbeitung von Angeboten
- Markteinführung neuer Produkte
- Aktive Kontaktpflege zu unseren Kunden und Dealern

Ihr Profil

- Technische Ausbildung oder Studium in den relevanten Fachbereichen
- Erste praktische Erfahrungen im Vertrieb und in der Luftfahrt
- Bereitschaft zu Dienstreisen im In- und Ausland
- Spaß am Umgang mit Menschen, überzeugende und vertrauensvolle Persönlichkeit
- Fähigkeit zur Selbstorganisation und zum eigenständigen Arbeiten im Außendienst
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Pilotenlizenz von Vorteil

Wir bieten

- Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben in einem qualifizierten und motivierten Team
- Eigenverantwortung und großer Handlungsspielraum bei der Erledigung der übertragenen Aufgaben
- Eine intensive Einarbeitung sowie eine fortlaufende Betreuung durch unser Sales-Team

Suchen Sie nach einer beruflichen Weiterentwicklung? – Dann zögern Sie nicht und bewerben Sie sich bei uns. Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung (inkl. Zeugnisse) per Email mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühesten Starttermins an peter.fritz@becker-avionics.com